

SEENECO

Seeneco. Client Analytics

Анализ данных о клиентах,
обзор ключевых показателей банка.



Качество информации

Несмотря на большое количество клиентских данных в различных системах менеджеры и руководство банка *не имеют под рукой полной* и всесторонней информации для принятия качественных решений по отдельным клиентам, продуктам, портфелю.



Скорость решений

Сбор и анализ данных о клиентах *занимает длительное время*, что ведет к отложенным решениям, медленной реакции на рыночные изменения.



Целостное представление бизнеса

Отсутствие инструментов для быстрого и качественного анализа лишает руководство и собственников финансовой организации *целостного представления* о состоянии бизнеса, его динамке, рисках и возможностях.

Решение – Seeneco. Client Analytics

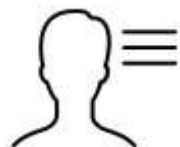
SEENECO

Seeneco. Client Analytics – комплекс инструментов, собирающих данные, имеющиеся у банка и клиента, и дающие **знания** для принятия решений.



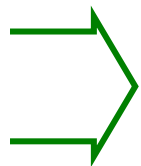
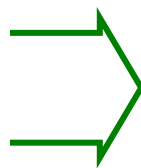
Данные, имеющиеся в банке

- Средства на счетах
- Движения по счетам
- Сделки и продукты

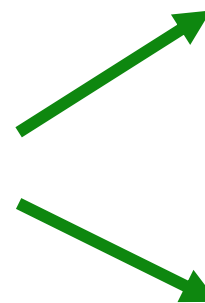


Данные передаваемые клиентом

- Отчетность и расшифровки
- Платежи клиентам и контрагентам
- Информация о компании



Seeneco.
Client Analytics



Приложение
для работы менеджеров



Ситуационный центр
корпоративного блока
для руководства

Обзор по клиенту (360° View)

SEENECO

- Ключевая информация о клиенте/группе (вид деятельности, месторасположение, контакты)
- Остатки и обороты по банковским продуктам клиента, в динамике, в разрезе валют
- Финансовый результат по клиенту в разрезе видов доходов/расходов, валют
- Детализация динамики остатков и оборотов до платежей



Движение денежных средств клиента

SEENECO

- Информация о движении денежных средств по всем расчетным счетам клиента
- Аналитика движения денежных средств в разрезе контрагентов
- Наглядная оценка динамики бизнеса клиента

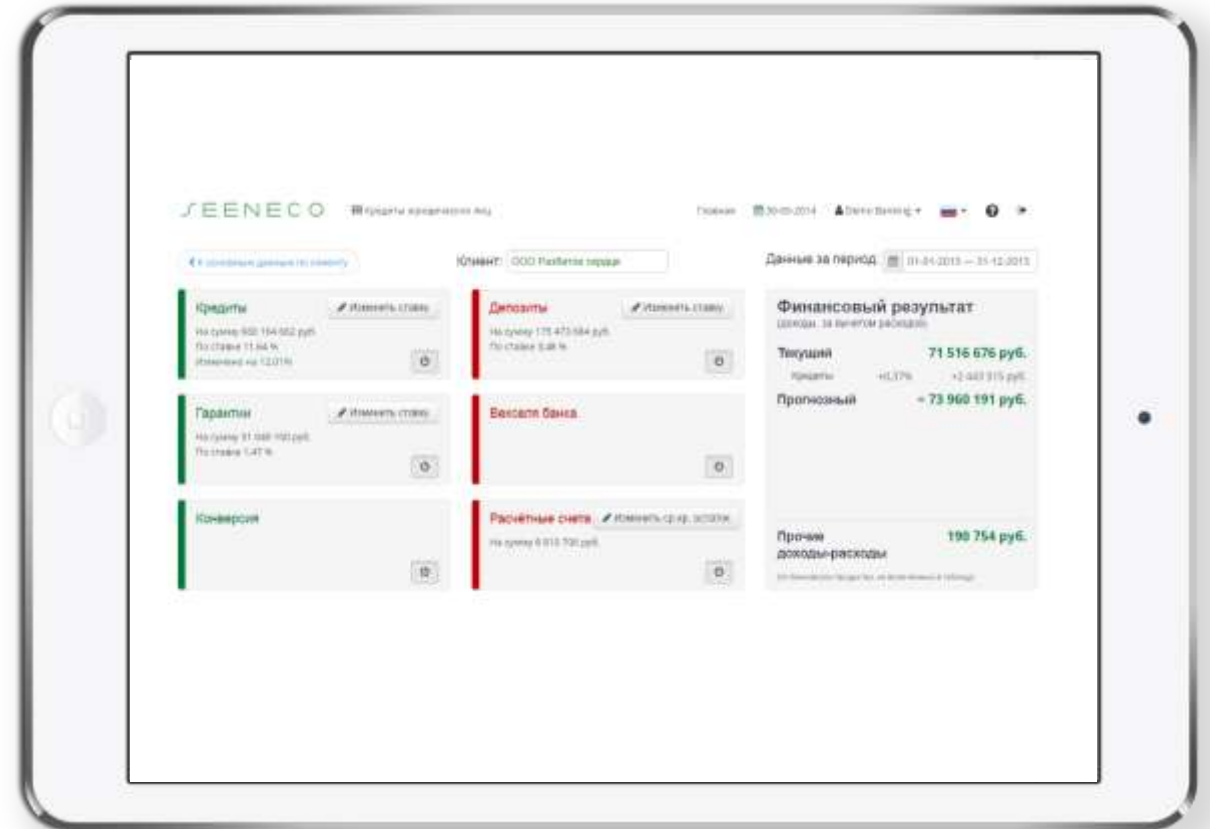


Моделирование финансового результата по клиенту

SEENECO

- Моделирование финансового результата по клиенту/группе путем подбора оптимальных условий по отдельным банковским продуктам
- Корректировка трансфертных ставок в режиме прогнозирования «на лету».

Пример. Клиент просит снизить %% ставку по кредиту на 0,5% взамен обещает увеличить средне-хронологические остатки на расчетных счетах на N рублей. Менеджер подставляет указанные параметры в модель и видит, какой будет финансовый результат/



Рейтинги клиентов

SEENECO

- Рейтинги клиентов/групп клиентов по суммам и оборотам финансовых инструментов (Кредиты, Депозиты, Расчетные счета, Векселя банка, Гарантии) в разрезе валют и срочностей, а так же по финансовому результату.
- Для ТОП клиентов по финансовому результату – детализация по банковским продуктам, и по типам дохода-расхода, на которые делится финансовый результат клиента.



Сводка по финансовым инструментам

SEENECO

- Остатки и обороты в разрезе валют, срочностей по финансовым инструментам: Кредиты, Депозиты, Расчетные счета, Векселя банка, Гарантии.
- Динамика по остаткам и оборотам
- Динамика просроченной задолженности, включая детализацию по клиентам/группам.



Сводка по банковским продуктам

SEENESO

- Остатки и обороты (в том числе в разрезе валют) по банковским продуктам.
- Динамика по остаткам и оборотам, включая детализацию по клиентам/группам.



Финансовый результат банка

SEENESO

- Доходы, расходы, финансовый результат по клиенту/группе и по банку в целом
- Доходы, расходы, финансовый результат по видам доходов/расходов, по типам клиентов, по валютам
- Расчет средней ставки привлечения/размещения в разрезе финансовых инструментов, валют по клиенту/группе, по банку в целом



Для кого?

SEENESCO



Клиентские менеджеры

Комплексная информация по своему клиенту быстро, доступно и в удобном виде

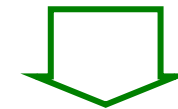


Повышение качества управленческих решений в процессе переговоров с клиентами и повышению эффективности использования банковских продуктов



Руководство и собственники

Ключевые показатели банка в наглядном и доступном виде, быстро и в любой момент



Понимание состояния бизнеса в любой момент времени, своевременные корректировки клиентской, продуктовой стратегии, улучшение финансовых показателей



Быстрый старт

Полностью готовая функциональность, запуск стартовой конфигурации не превышает 3-х месяцев



Просто и наглядно

В первую очередь графика, во вторую – цифры.
Сначала основная информация, затем дополнительная.



Удобство использования

Не очередное «корпоративное приложение», а удобный сервис, где можно быстро получить нужную информацию.
Адаптировано для работы на планшетах

Seeneco – российский разработчик программного обеспечения в сфере финансовых технологий.

Направления деятельности:



SaaS-решение для управления финансами **для малого и среднего бизнеса**.
На сегодня сервисом пользуются более 6000 компаний.



Линейка продуктов **для финансовых организаций**.
Клиенты: Сбербанк, СДМ-Банк, «Эксар», Интерпромбанк и др.

Наша команда создает системы автоматизации для крупнейших финансовых организаций России более 10 лет. С 2013 года стратегическим инвестором Seeneco является компания «Диасофт».

SEENECO

Присоединяйтесь к новой реальности
управления клиентскими данными!

seeneco.com

fb.com/seeneco

+7(499) 703-40-28

info@seeneco.ru